

Primeur in België: èggo gaat onrechtstreeks bijdragen aan de financiering van de keukens van zijn klanten.

De samenwerkingslening van mozzeno.com om de aankoop van een èggo keuken te financieren.

èggo en mozzeno.com zijn een partnership aangegaan waardoor de winkels van het Belgische keukenmerk de formule van een samenwerkingslening van mozzeno.com aan hun klanten kunnen aanbieden.

Frédéric Taminiaux, CEO van èggo: ‘Het gemeenschappelijke aspect van de samenwerkingslening van mozzeno.com, zijn lokale verankering en zijn ambitie om persoonlijke projecten sneller waar te maken – vandaag mogelijk maken wat, zonder zijn tussenkomst, morgen pas zou kunnen –, leken ons elementen die volledig in lijn liggen met het imago en de waarden van èggo.’

De samenwerkingslening zal èggo's bestaande gamma van financieringsoplossingen verder aanvullen. De leningen van mozzeno.com hebben namelijk een bijzonder aantrekkelijke rentevoet, kunnen tot 100% van de aankoop financieren en zijn eenvoudig online aan te vragen via het platform mozzeno.com.

Xavier Laoureux, medeoprichter van mozzeno.com: ‘Dankzij dit partnership kunnen de klanten van èggo voor een financieringsoplossing kiezen waarbij de interesten van hun lening grotendeels naar andere particulieren gaan. Bovendien kunnen ze de kosten van hun lening verlagen als ze steeds op tijd afbetalen. Dan genieten ze immers van de beloning voor correcte terugbetaling.’

Het JKP van mozzeno.com is afhankelijk van het risicoprofiel van de kredietnemer. Het begint bij 2,69%. Dankzij de beloning voor correcte terugbetaling kan het aan het einde van de lening verlaagd worden tot 2,55%.

Samen met de gemeenschap van investeerders van mozzeno.com financiert èggo onrechtstreeks de keukens van zijn klanten.

Het partnership geeft èggo ook de kans om actief bij te dragen aan de onrechtstreekse financiering van de keukens van zijn klanten.

Paul David, Brand & Marketing Director bij èggo: ‘Actief kunnen bijdragen aan de onrechtstreekse financiering van de keukens van onze klanten geeft ons de mogelijkheid integraal deel uit te maken van de oplossing die de aankoop van onze keukens makkelijker maakt. We geven onze klanten daardoor een extra toegevoegde waarde. Nu wij ons tienjarig bestaan vieren, is het bovendien het uitgelezen moment om de ontwikkeling van een jonge Belgische innovatieve onderneming als mozzeno.com te steunen.’

Het platform mozzeno.com geeft particuliere en institutionele beleggers de kans om een concreet rendement te behalen, en wel door onrechtstreeks leningen van andere particulieren te financieren.

Frédéric Dujoux, medeoprichter van mozzeno.com: ‘Negen maanden na de lancering van mozzeno.com is het natuurlijk fantastisch om een nieuwe investeerder als èggo bij onze gemeenschap te rekenen. èggo is namelijk de eerste institutionele speler die vertrouwen in ons stelt. Dankzij dit partnership kunnen wij de leningen die we toekennen sneller financieren en klanten zo meer vertrouwen in ons model geven.’

De selectiecriteria van de kredietnemers blijven onveranderd. mozzeno.com wil immers garanderen dat de leningen enkel worden toegekend aan kredietnemers wiens profiel en situatie bij hun kredietaanvraag passen.

èggo

èggo werd opgericht in 2007 en telt vandaag 53 geïntegreerde verkooppunten, waarvan 2 in Groothertogdom Luxemburg en 4 in Spanje. èggo zet zijn uitbreiding in België en Spanje voort met de opening van respectievelijk 3 en 2 extra ‘Kitchen Houses’ in 2017. Zijn slogan ‘de keuken van mijn leven’ geeft de waarden van een keuken weer: persoonlijkheid en levenslust. Het merk ontwerpt en installeert jaarlijks meer dan 17.000 uitgeruste keukens en 2.500 wandkasten. De meubels worden in elkaar gezet in de fabriek voor een optimale robuustheid en hebben 10 jaar garantie. Met zijn 600 medewerkers, installateurs en bezorgers heeft èggo in 2016 een jaarlijkse omzet van meer dan € 117.800.000 gerealiseerd. Voor 2017 wordt een omzet € 130.000.000 verwacht.

mozzeno.com

mozzeno.com is het eerste Belgische platform waarmee particulieren onrechtstreeks leningen van andere particulieren kunnen financieren. Voor kredietnemers biedt mozzeno.com een oplossing zonder bank met voordelige rentes. Bovendien gaan de betaalde interesten rechtstreeks naar andere particulieren. mozzeno.com ziet elke lening als een projectversneller. Vandaag mogelijk maken wat, zonder zijn tussenkomst, morgen pas zou kunnen: daar gaat het om. mozzeno stimuleert de reële economie.

Investeerders vinden bij mozzeno.com dan weer de mogelijkheid om hun geld concreet te laten renderen door te investeren in een nieuwe beleggingscategorie: Belgische consumentenleningen.

mozzeno.com wil met zijn model terug naar de basis van het traditionele banksysteem waarbij het spaargeld van de ene uitsluitend werd gebruikt om de projecten van de andere te financieren, zonder ingewikkelde tussenstappen. mozzeno.com werd gelanceerd in februari 2017.

èggo

Bénédicte Van Moortel, +32 (0)475 48 76 47, benedicte@presscom.be

mozzeno.com

Xavier Laoureux, +32 (0)477 42 65 32, x.laoureux@mozzeno.com